

ANTONELLI Gian Carlo

Nome: Gian Carlo Antonelli
Data di nascita: 09/06/1973



PRESENTAZIONE

Laureato in economia, ho maturato esperienze commerciali in diversi settori. Queste esperienze mi hanno permesso di sviluppare ottime competenze nella relazione con il cliente, nell'analisi dei bisogni, nella redazione di progetti e indagini di mercato. Sono una persona tenace, adattabile a diversi contesti e disponibile nell'imparare sempre da realtà lavorative nuove.

ESPERIENZE PROFESSIONALI

Aprile 2021 – Attuale SMI - Roma

Impiegato per servizio di assistenza tecnica help-desk

Ottobre 2020 – Dicembre 2020 Infissi Defer - Roma

Assistente della divisione commerciale

Gennaio 2020 – Luglio 2020 Ceryx - Roma

Commerciale di servizi per le aziende

Settembre 2018 – Giugno 2019 Centro internazionale Roma

Assistente alla Direzione

Mansioni di segreteria generale, relazione coi clienti, ricerche dati, rassegna stampa

Ottobre 2016 – Gennaio 2018 Poste Italiane Torino

Commerciale di prodotto

Relazione coi clienti, assistenza per vendita prodotti e servizi Poste italiane, controlli e reportistica lavori effettuati

Marzo 2015 – Luglio 2017 Varie Aziende Torino

Consulente commerciale

Per società di internazionalizzazione creazione di Business Plan richiesti dai clienti,
Realizzazione di eventi di formazione per giovani imprenditori,
Consulenze in ambito organizzativo commerciale presso aziende come consulente per ricerca clienti,
aggiornamento database, analisi fabbisogni per azienda di manutenzione presso impianti civili ed industriali
con implementazione sistemi "on line"

Febbraio 2008 – Marzo 2015 Fia Torino

Responsabile commerciale

Conduzione trattative commerciali con i clienti per conto dell'azienda
Definizione dei budget di vendita, prezzi e strategie commerciali
Predisposizione strategie di marketing, promuovendo e illustrando i servizi ai potenziali clienti
Assistenza ai clienti (preventivi, stipulazione contratti, controllo lavori effettuati)
Redazione report di valutazione delle vendite e dei servizi erogati
Pianificazione del piano di lavoro degli operatori
Interfacciamento con fornitori, partecipazione a convegni
Organizzatore di momenti di formazione per colleghi e clienti

ANTONELLI Gian Carlo

Febbraio 2007 – Novembre 2007 Nestlè Waters Italia Settimo Torinese

Commerciale di prodotto settore water

Conduzione trattative commerciali con i clienti per conto dell'azienda

Redazione report di valutazione delle vendite e dei servizi erogati

Marzo 2005 – Settembre 2006 Edilmetalli Rivalta di Torino

Commerciale di prodotto

Promozione dei prodotti illustrando ai clienti le loro caratteristiche

Conduzione trattative commerciali con i clienti per conto dell'azienda

Maggio 2002 – Marzo 2005 Olivotto Avigliana

Responsabile ricambi divisione forni

Assistenza ai clienti (preventivi, evasione ordini, controllo lavori effettuati)

Verifica dell'andamento della produzione dei fornitori e rispetto delle scadenze

FORMAZIONE

- **Laurea in Economia** specializzazione in Gestione della produzione con tesi in economia aziendale: "Analisi finanziaria di una azienda che opera nel mercato delle materie prime ad alto valore intrinseco. Il caso Batazzi"
- **Diploma di perito meccanico**

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiano

Lingue straniere Inglese buono

COMPETENZE COMUNICATIVE

Ottima capacità di risoluzione dei conflitti e problem solving

Buona **predisposizione all'ascolto**, **ottima** dialettica

Buona capacità di gestione/formazione di un team

Buona capacità di riconoscere **linguaggio non verbale**

Buona Capacità di adattare la comunicazione in base al contesto socio-culturale e/o all'ambiente

COMPETENZE ORGANIZZATIVE E GESTIONALI

Buona capacità di pianificazione del lavoro

Spiccata capacità di valutazione e di attenzione ai dettagli

Ottima flessibilità e capacità di adattamento

COMPETENZE DIGITALI

Ottima conoscenza excel e word, Conoscenza AS 400. Conoscenza sony vega pro

COMPETENZE PROFESSIONALI

Conoscenza tecniche commerciali nel **settore servizi di facility, edile e meccanico**

Conoscenza **processi di produzione di impianti industriali e prodotti metallici**

Conoscenza **processi di pianificazione di produzione industriale e servizi di facility**

Conoscenza base **amministrazione e contabilità**

Conoscenza dei **sistemi di controllo gestionali e analisi costi**

Competenze extra curricula

- Pellegrino per 250 km sul **cammino di Santiago**
- Partecipato a corso di **guida sicura e sportiva**
- ex nuotatore agonistico
- In possesso da patente A e B, **automunito**